お店と地域を元気にしていくセミナー

“お店のファンづくり”実践LABO（ラボ）

～ワンコインスタンプラリー編～

市内外からのお客様を呼び込み、“お店のファンづくり”と“地域の賑わい創出”を目標とした「実践LABO（集客方法を考え・ともに磨き・実験していく場）」を開催します。

今回のLABOでは「ワンコインスタンプラリー」をテーマに、自店で提供できる商品・サービスの検討、お客様に楽しくご来店いただく方法などについて、**『全4回のセミナーと実践イベント』**で楽しく学べる内容となっております。

“お店のファンづくりに関心のある方”、“柔軟な発想でまずは実践してみたい方”は、ぜひご参加ください。

開催日	8/29（月）、9/12（月）、10月、令和5年1月（全4回） ※日程・内容は裏面をご確認ください
場所	潟上市商工会　本所
参加料	4,000円（初回に集金します）
申込方法	裏面の参加申込書により、 FAXまたはEメールにてお申込みください
申込期限	7月29日（金）まで

11月～12月中旬

実践イベントを開催します！

概要は裏面をご確認ください

【講師略歴】～“お店の元気”と“地域の元気”を両輪から支援する専門家～ **全国で活躍中！**

まちづくりLand for Next Generation.（Since2002）
伊藤 大海 Omi Ito

1976年佐賀県生まれ東京育ち、東京都日野市在住。
’98年より3年間SE、’02年 27歳で独立。

経済産業大臣登録中小企業診断士
大分県竹田市　前タウンマネージャー

まちづくりにかかる妄想ワークショップ、調査、計画作成、プロジェクト支援
個別事業にかかる事業計画・創業計画・副業支援、プレゼンテーションセミナー　ほか

『（株）まちづくり越谷』 アドバイザー・コアキナイ塾コーディネーター
『独）中小機構』 中小企業（中心市街地）アドバイザー、中小企業大学校講師
『全国商店街支援センター』 商店街よろず相談アドバイザー
東京都狛江市商業振興プラン策定副委員長　ほか

お申込み
お問合せ

潟上市商工会 本所
（担当：石塚、加藤）

TEL:877-3456／FAX:877-6273
E-mail:katagami@skr-akita.or.jp

カリキュラム

※「全4回のセミナー＋実践イベント」となっております。
※カリキュラムの内容は変更となることがあります。
※極力、全てに参加をお願いします。（要相談）

回	内　　容	開催日時
セミナー（第1回）	▽スタンプラリーについて考えよう ▽魅力的な「ワンコイン」サービスを考えよう ▽自店“ならでは”の企画を考えるポイントを学ぼう	8月29日(月) 16:00～18:00
セミナー（第2回）	▽参加者間でアイデアを出し合おう ～企画の魅力を向上させよう～ ▽広報やPR方法について考えよう	9月12日(月) 16:00～18:00
セミナー（第3回）	▽参加者間でプレ体験！ ～企画の魅力を向上させよう～ ▽お客様とのつながりをつくる工夫を考えよう ▽企画をまとめ上げよう	10月上旬 ［予定］
実践イベント	【イベント名】 ワンコインスタンプラリー 【実施期間】 11月～12月中旬（予定） 【内容（案）】 ▽各店舗でワンコイン(500円)で“お試し”商品やサービスを提供。 ▽［買い物］［体験］されたお客様に、スタンプを1個押印。 ▽3個集めたら、抽選で素敵な商品をプレゼント。	
セミナー（第4回）	▽実践イベントの結果を振り返ろう ▽次回開催へ向けたステップアップ ・魅力的なスタンプラリーにするには？ ・自社の企画をよくするには？	令和5年1月下旬 ［予定］
個別相談（各回）	伊藤大海先生に自店の“悩み”“課題”を相談してみよう ▽個別に先生からアドバイスを受けられます。（ZOOM可） ▽直接お店に伺って店内確認することも可能です。 ▽課題に応じて、別途、必要な専門家の派遣も可能です。	

潟上市商工会　行き
（FAX:877－6273）

〔参加申込書〕

事業所名			
住　　所			
電話番号		ＦＡＸ	
E-mail			
参加者氏名	(ふりがな)	年　齢	
	(氏名)	歳	
利用SNS（マル囲みください）	Facebook　・　Twitter　・　インスタグラム　・　その他（　　）		